

# Resultados Interpreneur 2024: México



# ¿Cuáles fueron las principales motivaciones para la expansión internacional de su empresa? (Seleccione hasta tres)

**Oportunidades de crecimiento del mercado:**

Acceso a nuevos segmentos de mercado

**Acceso a las tecnologías digitales y a la innovación**

**Diversificación:** Reducción de la dependencia de un único mercado

**Ventaja competitiva:** Entrar en nuevos mercados antes que los rivales

**Recursos:** Oportunidades de manufactura, cadena de suministro u otros recursos

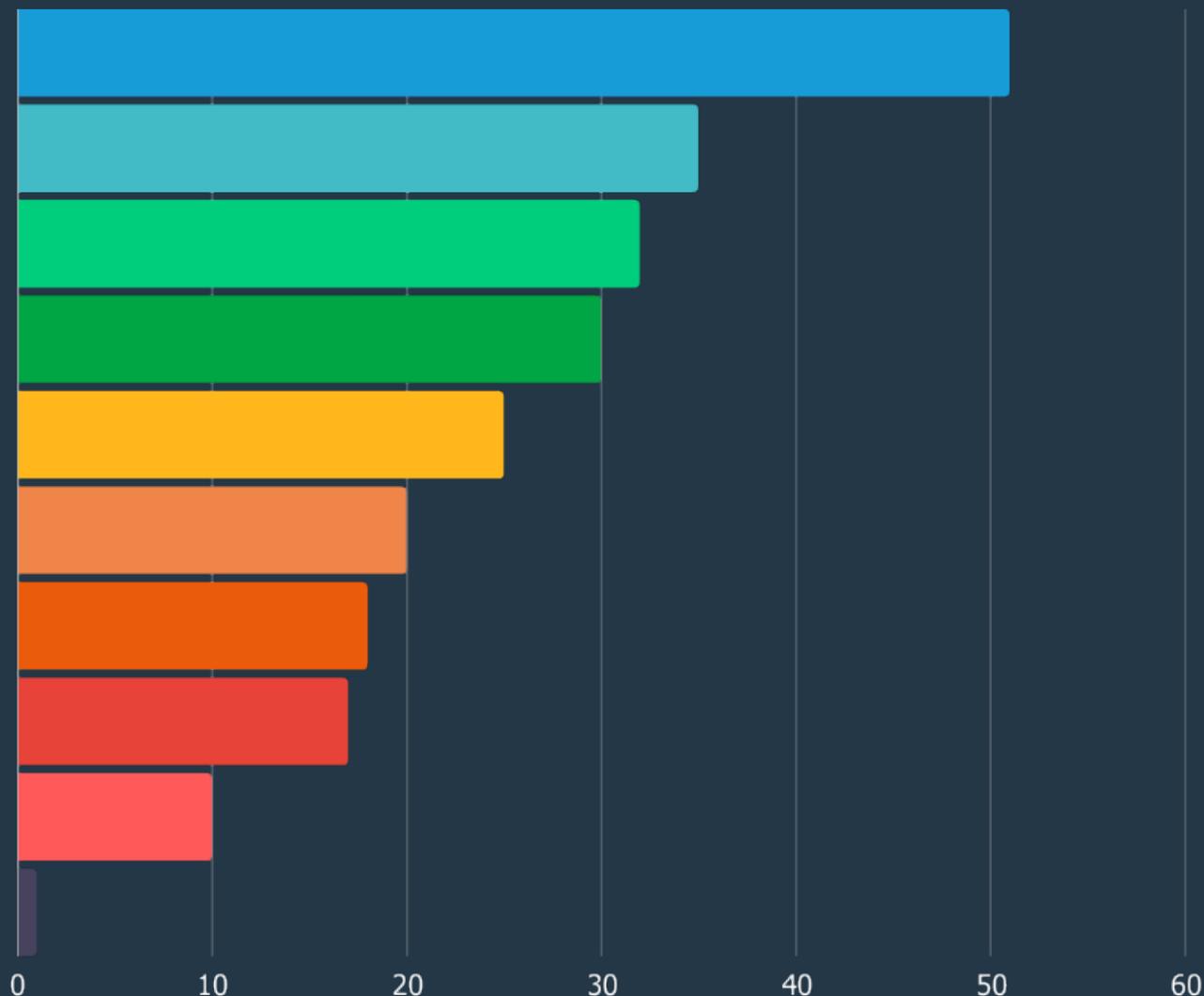
**Optimización de costes:** Aprovechamiento de los menores costes de producción/recursos

**Adquisición de talentos:** Reclutamiento de empleados cualificados de un grupo más amplio

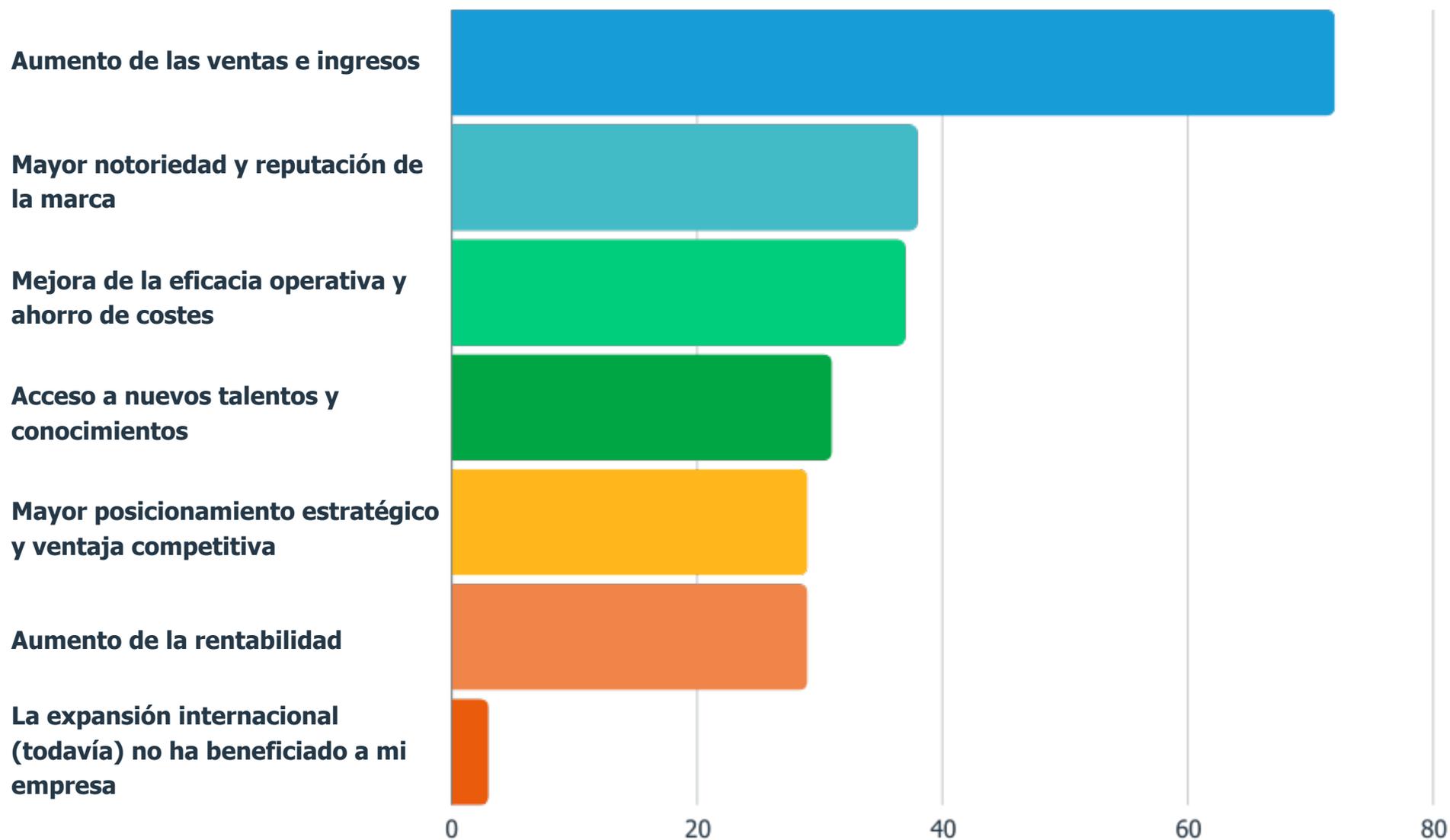
**Red personal existente en el extranjero**

**Incentivos gubernamentales en el país de acogida** (Incluidos el marco normativo e incentivos fiscales)

**No estoy Seguro/a**



# ¿Cómo ha beneficiado más a su empresa la expansión internacional (Seleccione hasta tres)?



# ¿Cuáles fueron los mayores retos a los que se enfrentó durante su proceso de expansión internacional? (Seleccione hasta tres)

**Adaptación de la logística y la cadena de suministro** (p. ej. gestión de envíos internacionales, distribución y comunicación)

**Navegar por la normativa fiscal mundial** (p. ej. precios de transferencia, doble imposición, IVA)

**Encontrar los socios locales adecuados** (p. ej. establecer relaciones fiables y de confianza)

**Gestión de la volatilidad económica** (p. ej. fluctuaciones monetarias, inflación o bajo crecimiento)

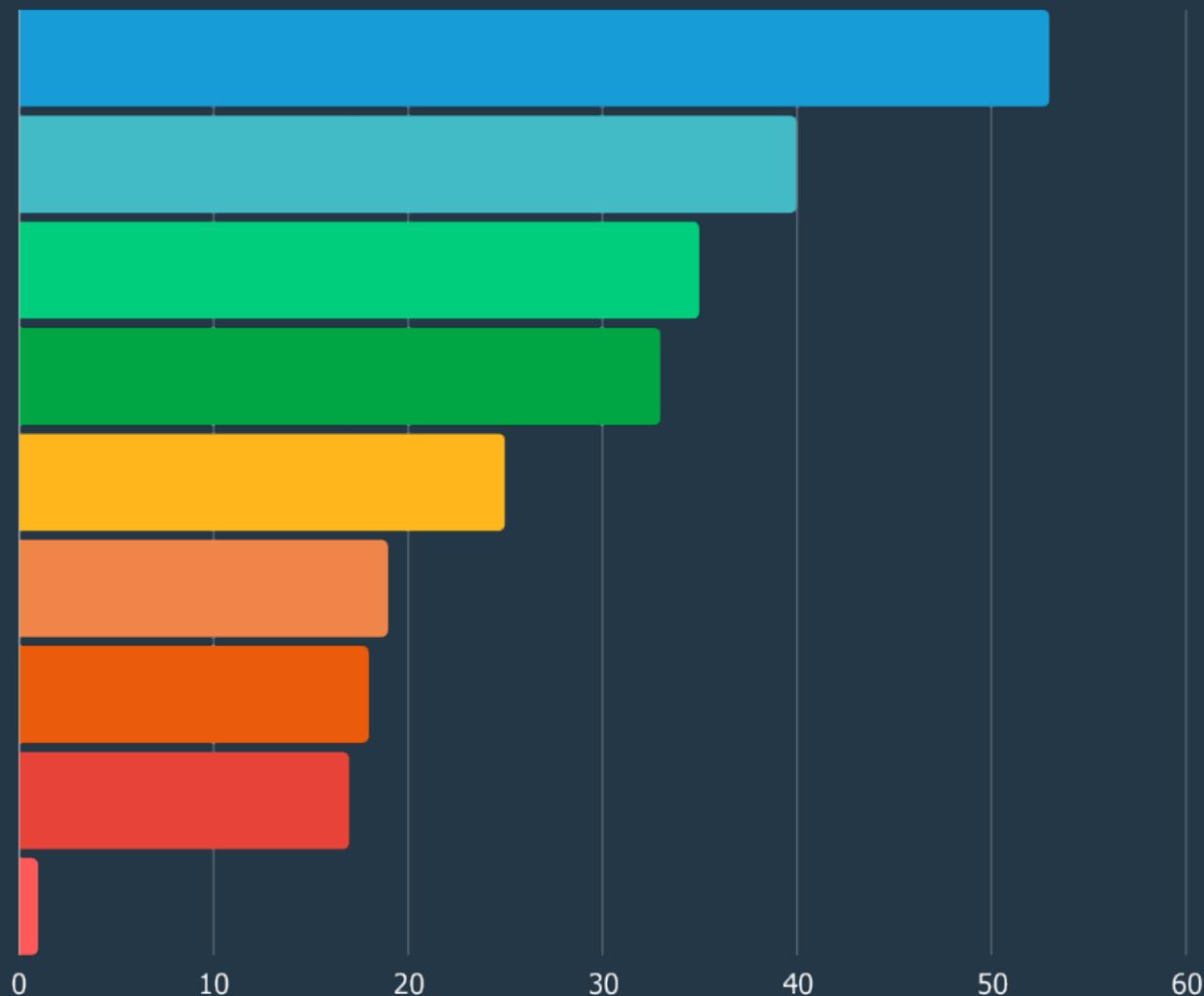
**Comprender los complejos requisitos de cumplimiento** (p. ej. ESG y cumplimiento legal)

**Falta de familiaridad con la utilización de las ventajas y exenciones fiscales locales**

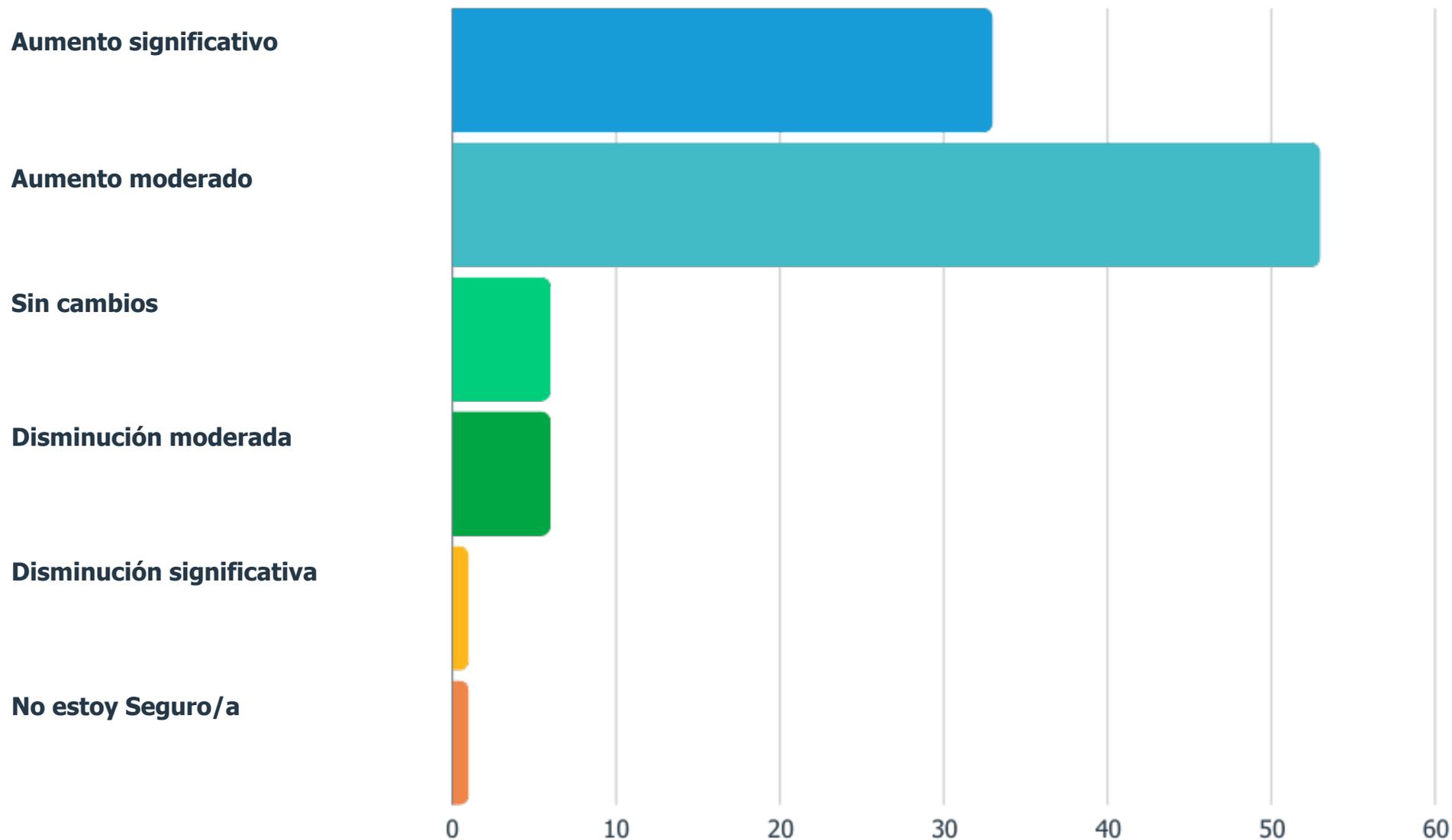
**Alteraciones geopolíticas o sociales**

**Localización de operaciones e infraestructuras de back-end**

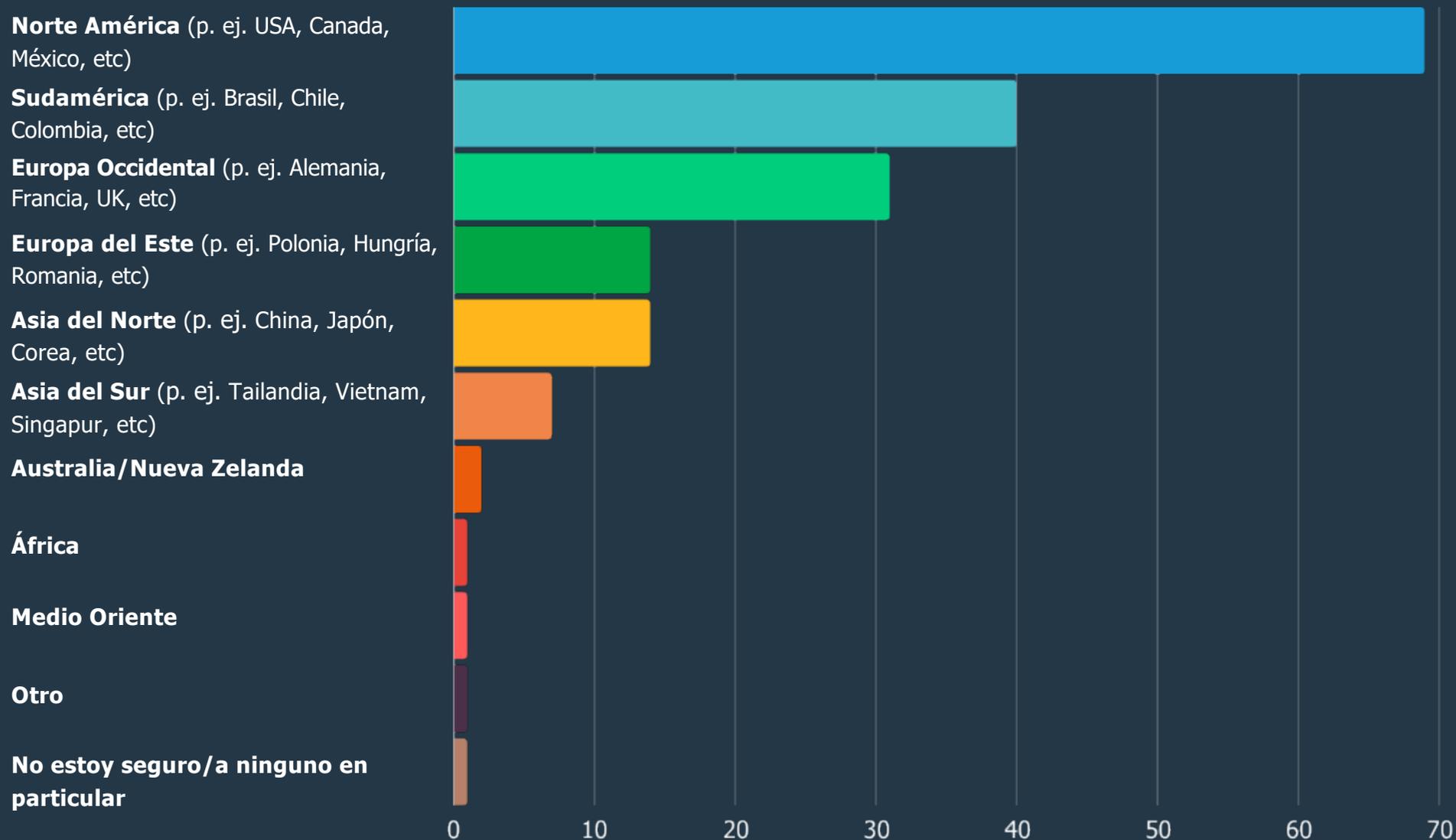
**No estoy seguro / nada en particular**



# Cree que aumentarán o disminuirán las empresas que se expandan al extranjero en los próximos 12 meses en comparación con el año anterior?



# ¿A cuál de las siguientes regiones o países, en su caso, estaría considerando expandirse su empresa? (Seleccione todos los que procedan)



# ¿Cuál de los siguientes factores, en su caso, haría más atractivo un país para la expansión internacional? (Seleccione hasta tres)

**Acuerdos comerciales favorables** (p. ej. zonas de libre comercio, asociaciones diplomáticas o tratamiento arancelario preferencial)

**Políticas fiscales favorables**

**Infraestructura tecnológica y digitalización**

**Apoyo gubernamental** (p. ej. subvenciones, incubadoras y programas de tutoría)

**Alineación con la estrategia de crecimiento a largo plazo** (p. ej. inversión regional en sectores específicos)

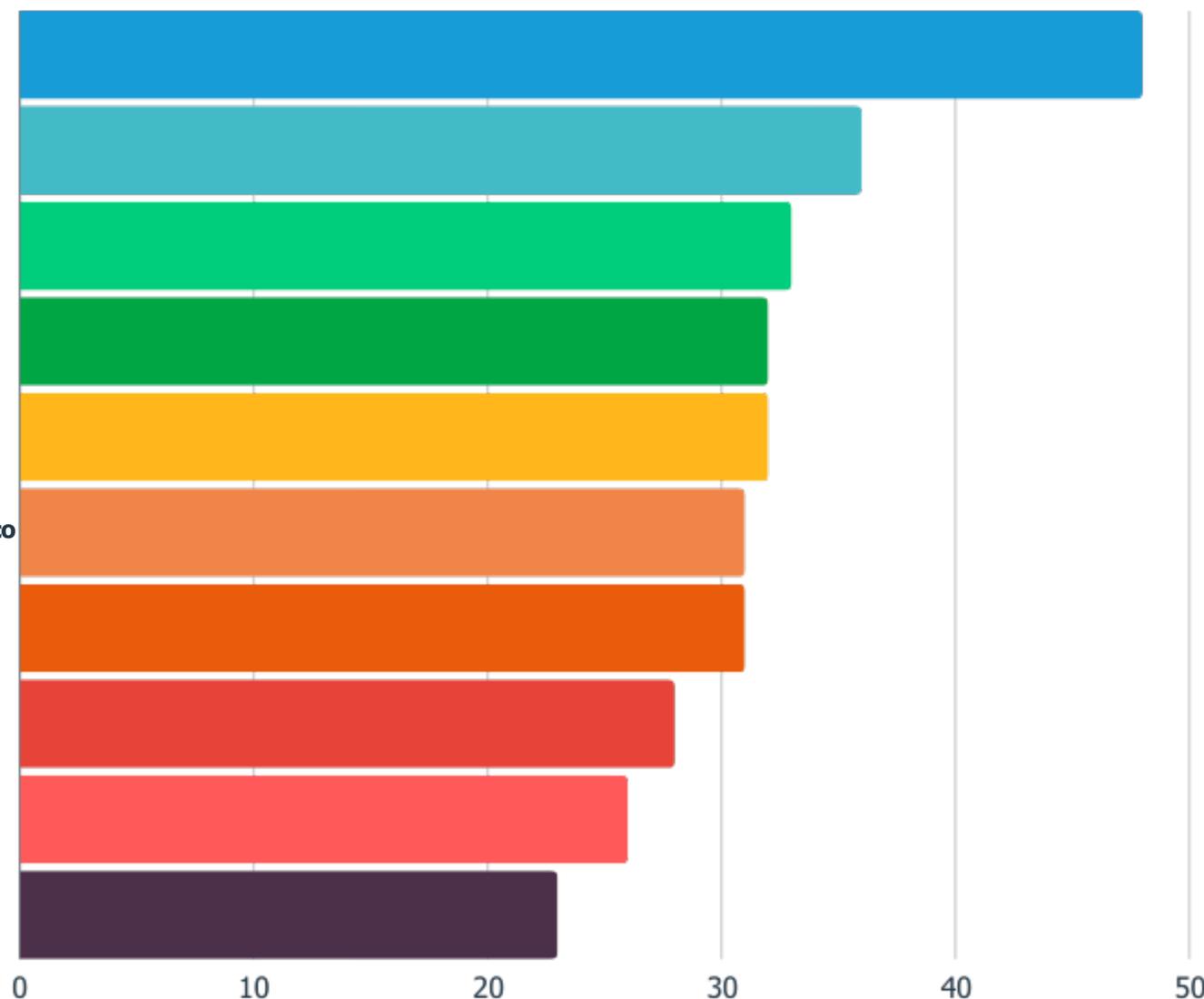
**Perspectivas futuras de crecimiento económico**

**Similitud cultural y lingüística con las operaciones existentes**

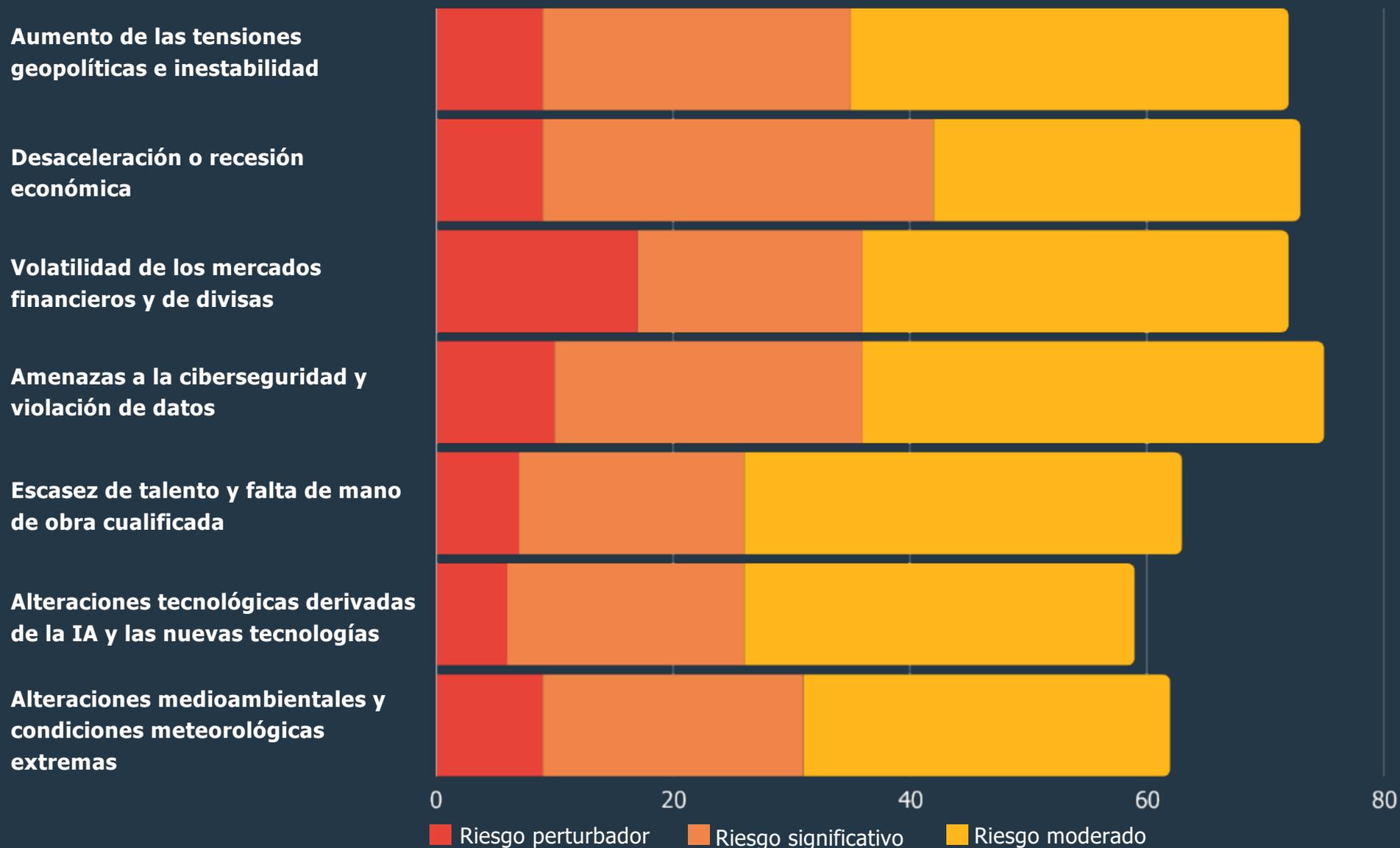
**Entorno normativo transparente**

**Capacidades y talento** (p. ej. disponibilidad de talento local y apertura a la inmigración de talento cualificado)

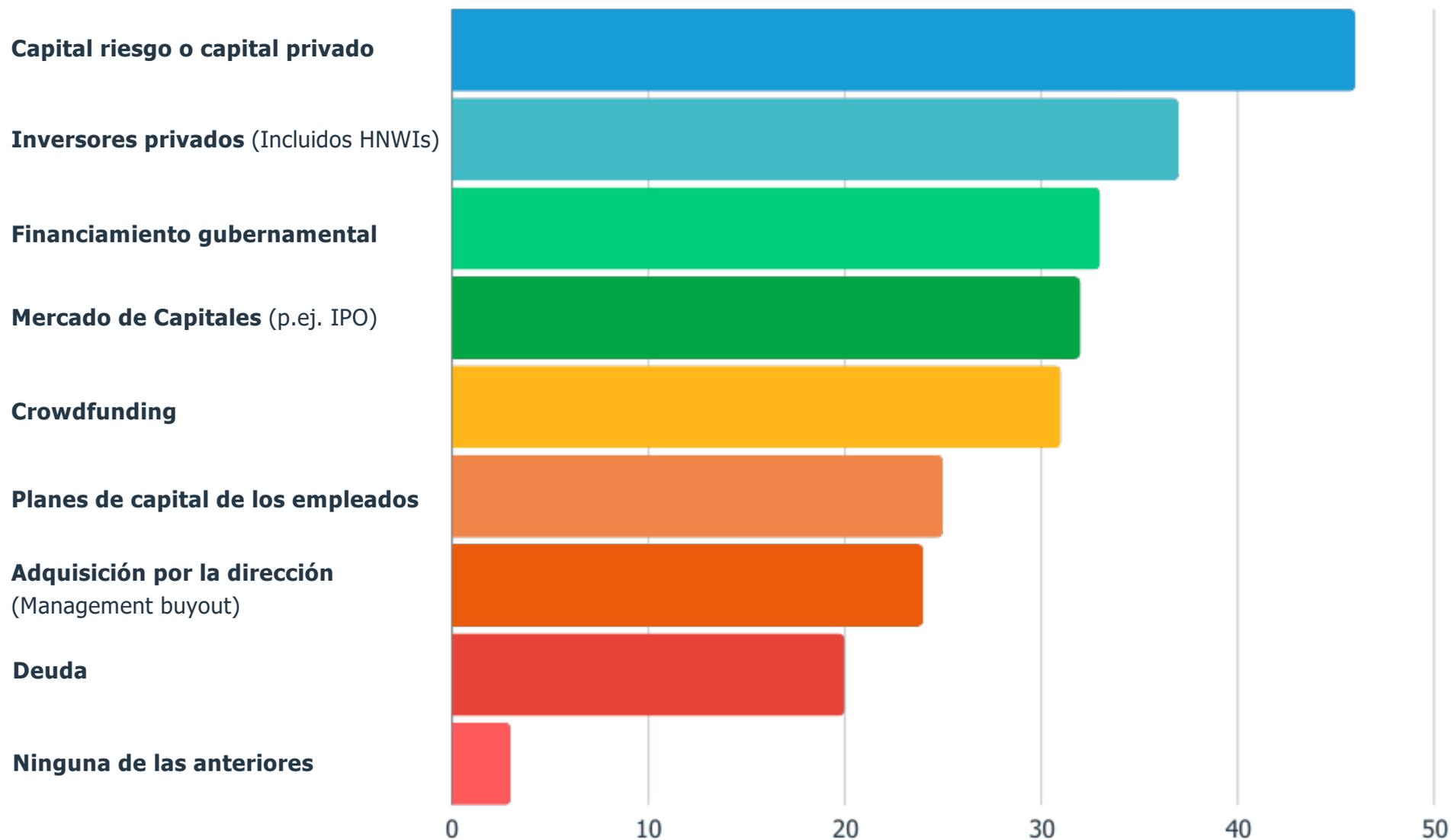
**Proximidad geográfica a las operaciones existentes**



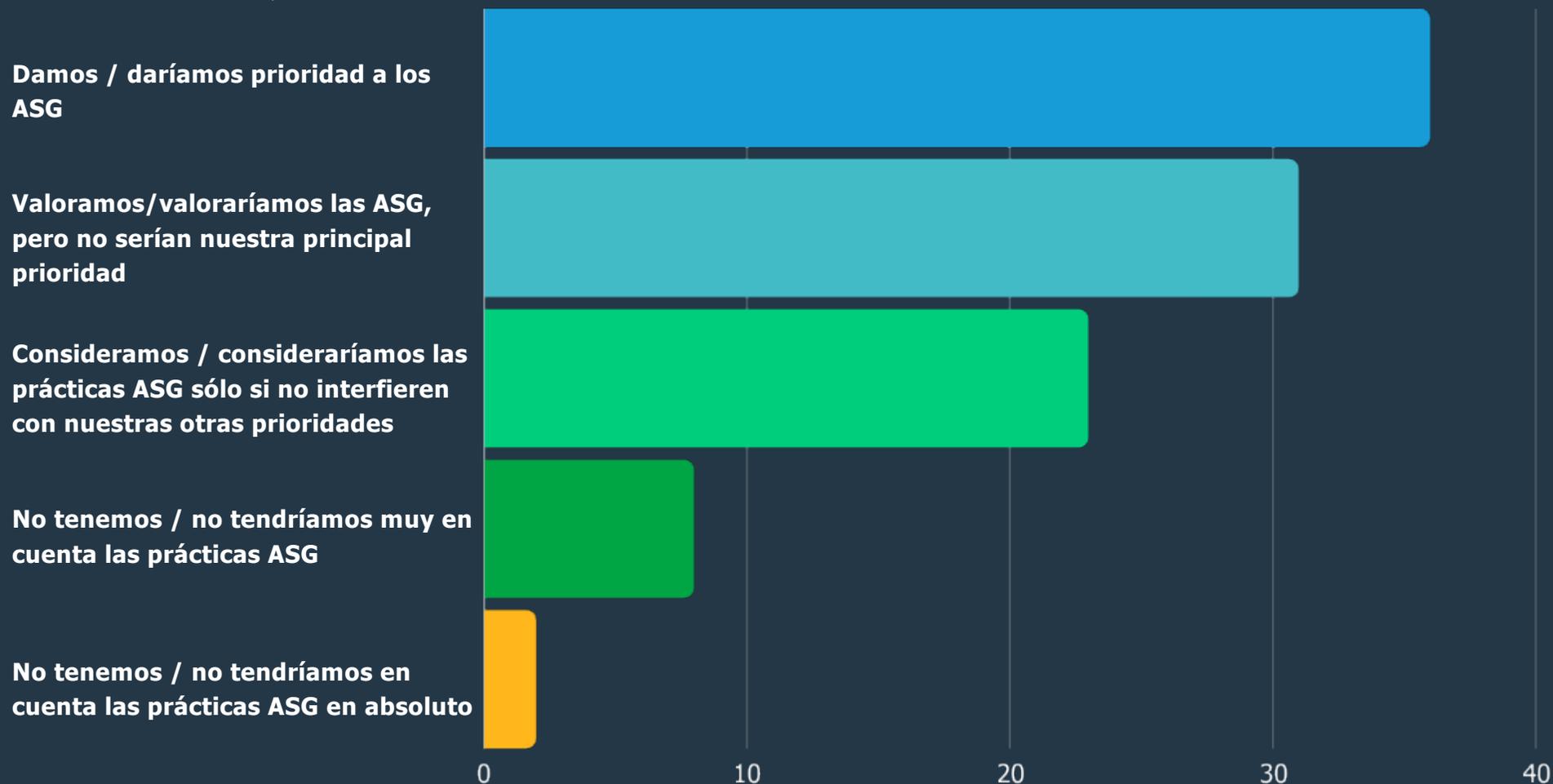
# ¿Cuál de los siguientes factores plantea el mayor riesgo para la expansión internacional de su empresa o para la expansión internacional prevista?



# ¿Cuál de los siguientes tipos de capital de crecimiento es más probable que su empresa considere, o haya utilizado, para hacer crecer su negocio a escala internacional? (Seleccione todos los que procedan)



# A la hora de evaluar posibles nuevos mercados para su expansión, ¿en qué medida tiene o tendría en cuenta las prácticas medioambientales, sociales y de gobernanza (ASG) del país o región? (Seleccione la opción más adecuada)

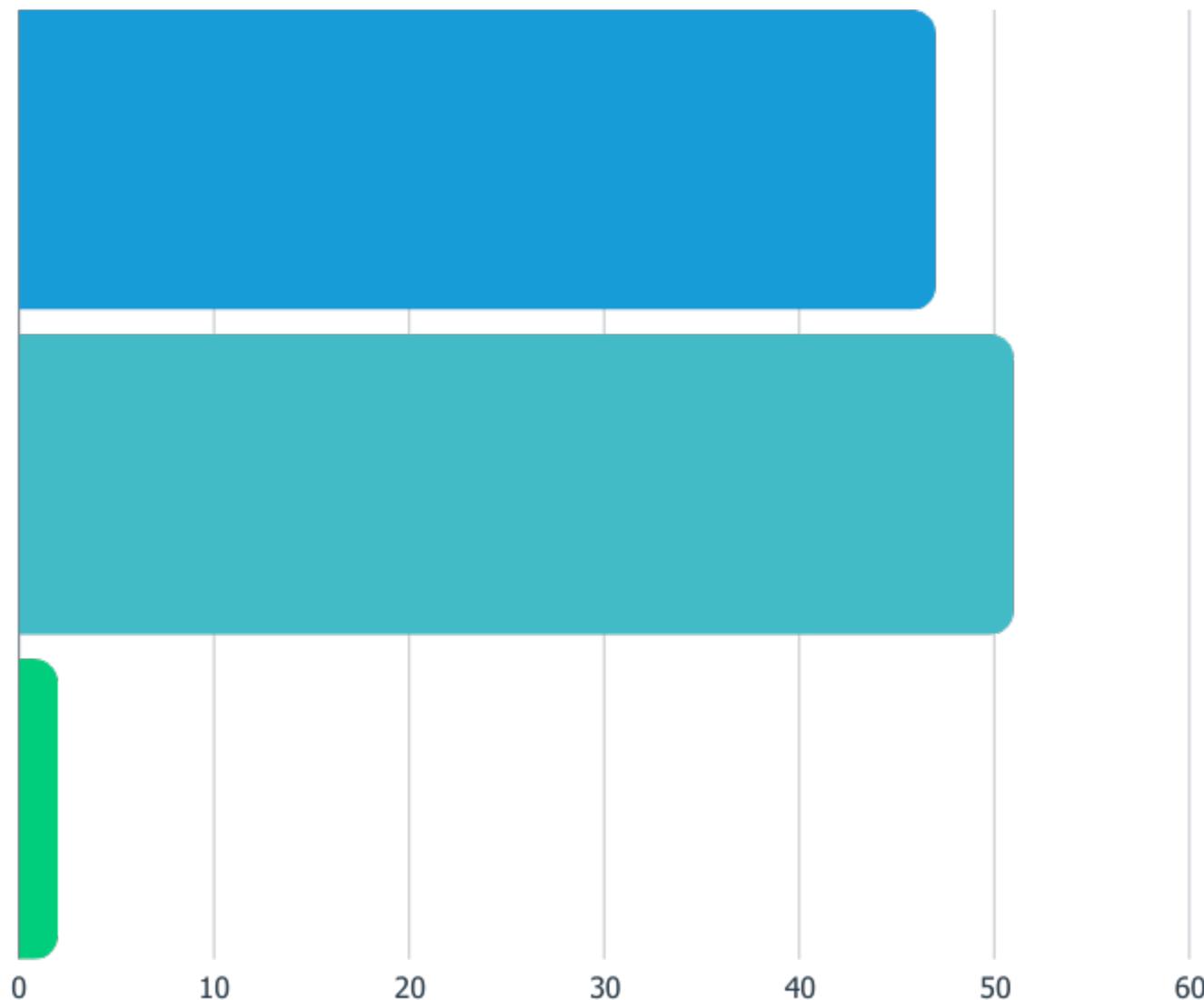


# ¿Hasta qué punto confía en su conocimiento de las normas fiscales internacionales (por ejemplo, precios de transferencia, IVA) que rigen las empresas multinacionales?

**Muy seguro:** Conozco a fondo las normas fiscales internacionales y sus implicaciones para las empresas multinacionales.

**Seguro:** Conozco bien los principios fundamentales y puedo desenvolverme en situaciones habituales, pero es posible que necesite asesoramiento externo en situaciones complejas.

**No muy seguro:** Mi conocimiento de las normas fiscales internacionales es limitado y recorro en gran medida a asesores externos para obtener orientación y análisis.



# ¿En qué medida está de acuerdo o en desacuerdo con la siguiente afirmación: "Me siento preparado para aprovechar las ventajas de la IA en las operaciones empresariales globales en los próximos dos años"?

