

Resultados Interpreneur 2024: México



¿Cuáles fueron las principales motivaciones para la expansión internacional de su empresa? (Seleccione hasta tres)

Oportunidades de crecimiento del mercado:

Acceso a nuevos segmentos de mercado

Acceso a las tecnologías digitales y a la innovación

Diversificación: Reducción de la dependencia de un único mercado

Ventaja competitiva: Entrar en nuevos mercados antes que los rivales

Recursos: Oportunidades de manufactura, cadena de suministro u otros recursos

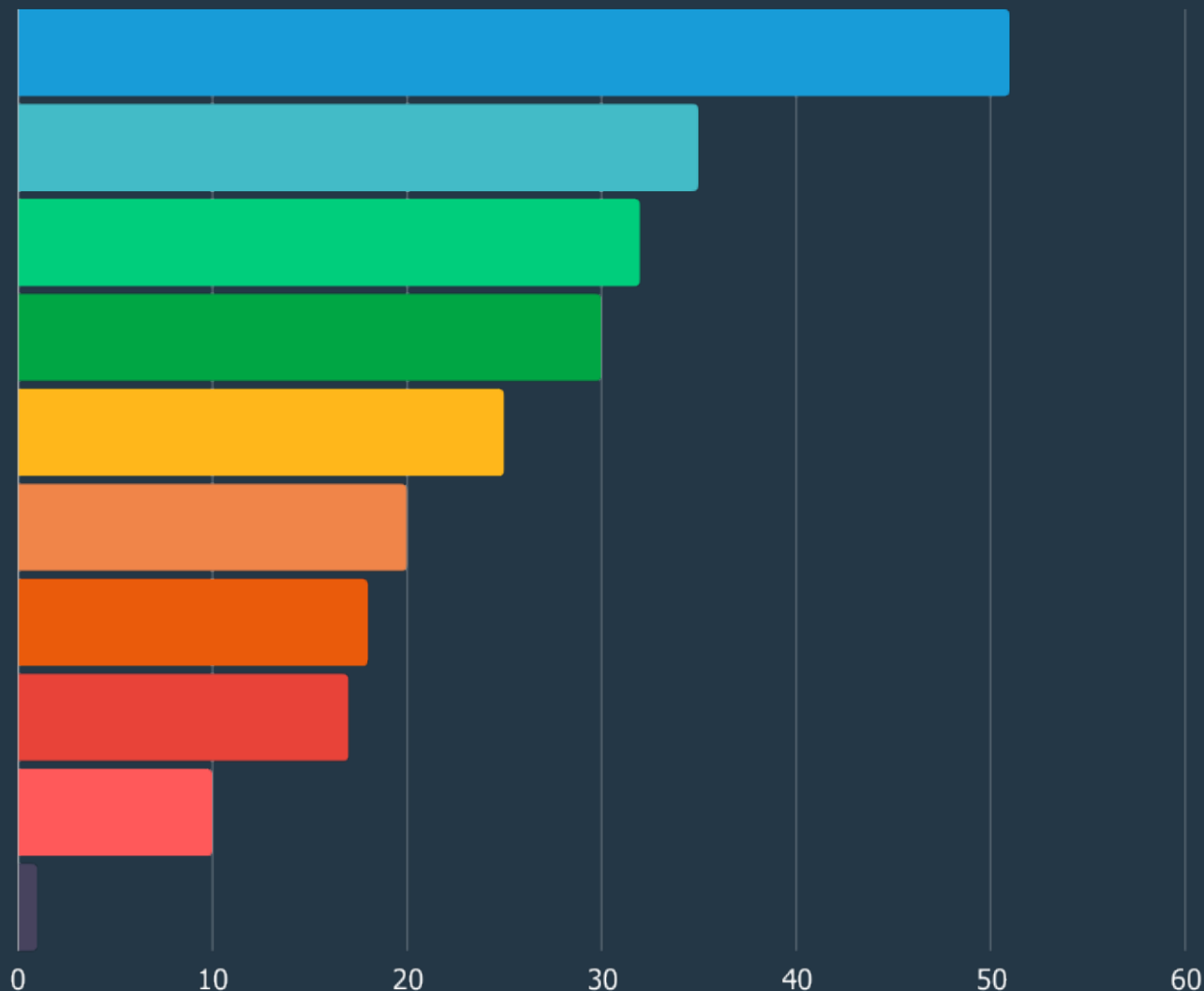
Optimización de costes: Aprovechamiento de los menores costes de producción/recursos

Adquisición de talentos: Reclutamiento de empleados cualificados de un grupo más amplio

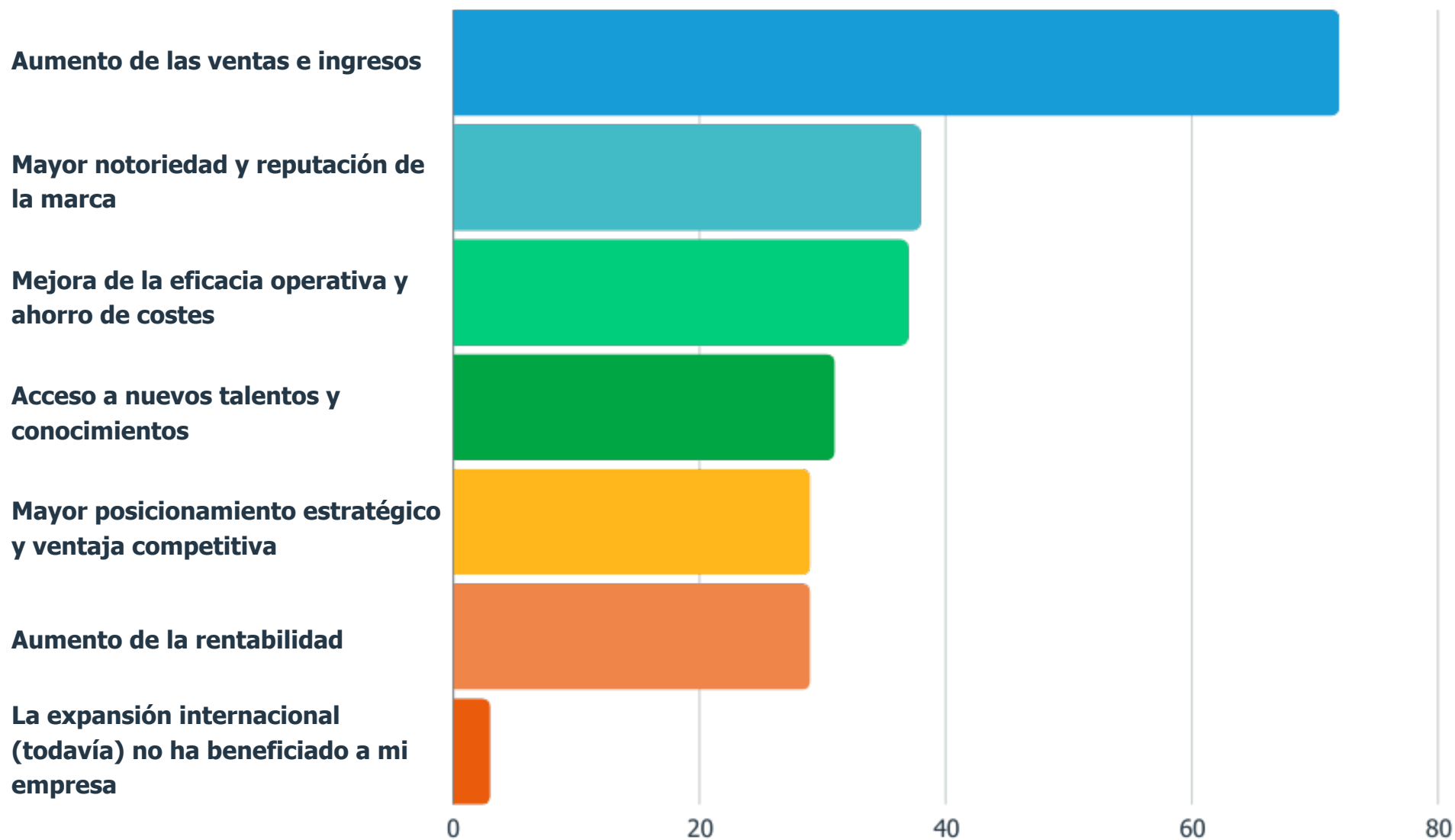
Red personal existente en el extranjero

Incentivos gubernamentales en el país de acogida (Incluidos el marco normativo e incentivos fiscales)

No estoy Seguro/a



¿Cómo ha beneficiado más a su empresa la expansión internacional (Seleccione hasta tres)?



¿Cuáles fueron los mayores retos a los que se enfrentó durante su proceso de expansión internacional? (Seleccione hasta tres)

Adaptación de la logística y la cadena de suministro (p. ej. gestión de envíos internacionales, distribución y comunicación)

Navegar por la normativa fiscal mundial (p. ej. precios de transferencia, doble imposición, IVA)

Encontrar los socios locales adecuados (p. ej. establecer relaciones fiables y de confianza)

Gestión de la volatilidad económica (p. ej. fluctuaciones monetarias, inflación o bajo crecimiento)

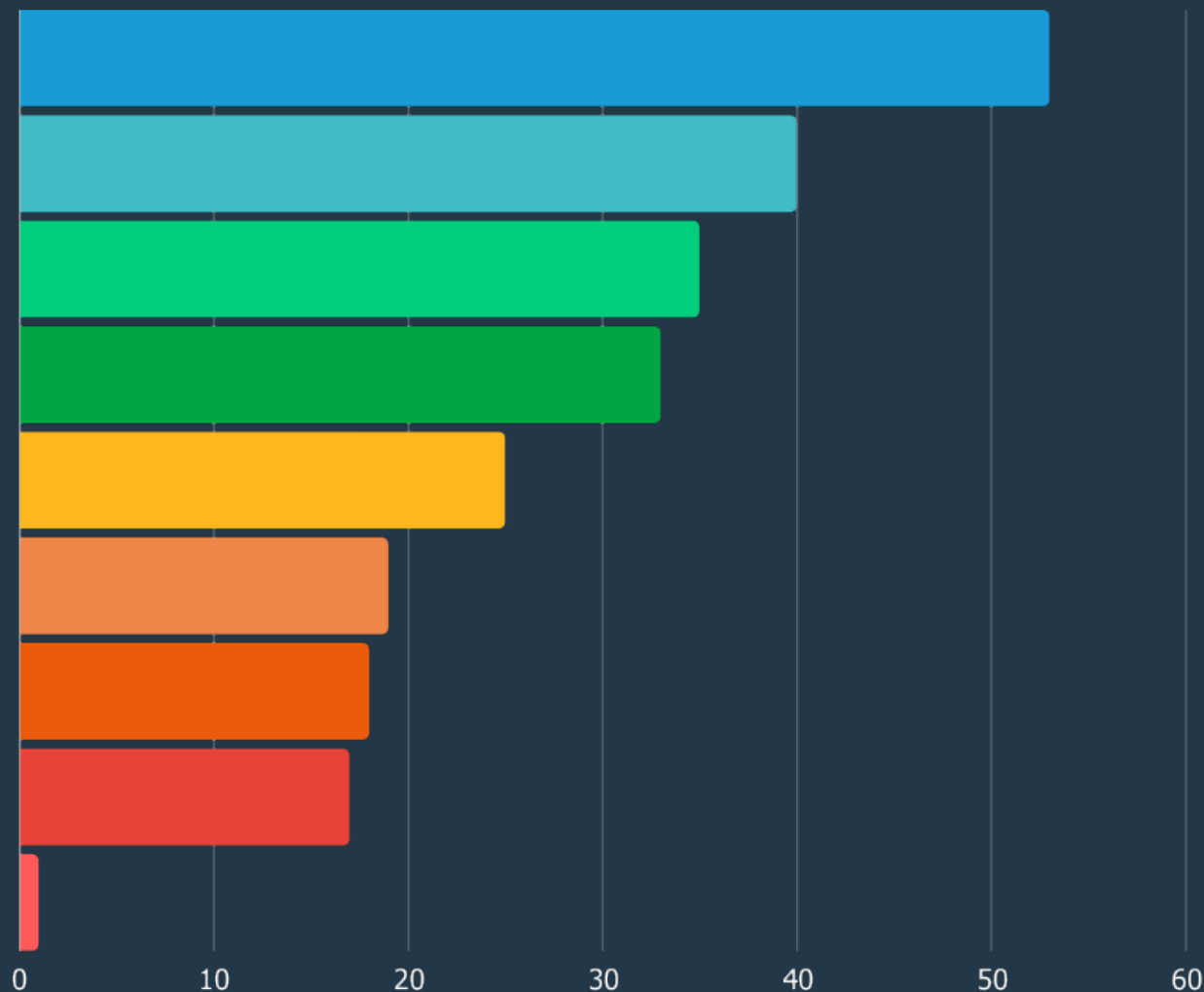
Comprender los complejos requisitos de cumplimiento (p. ej. ESG y cumplimiento legal)

Falta de familiaridad con la utilización de las ventajas y exenciones fiscales locales

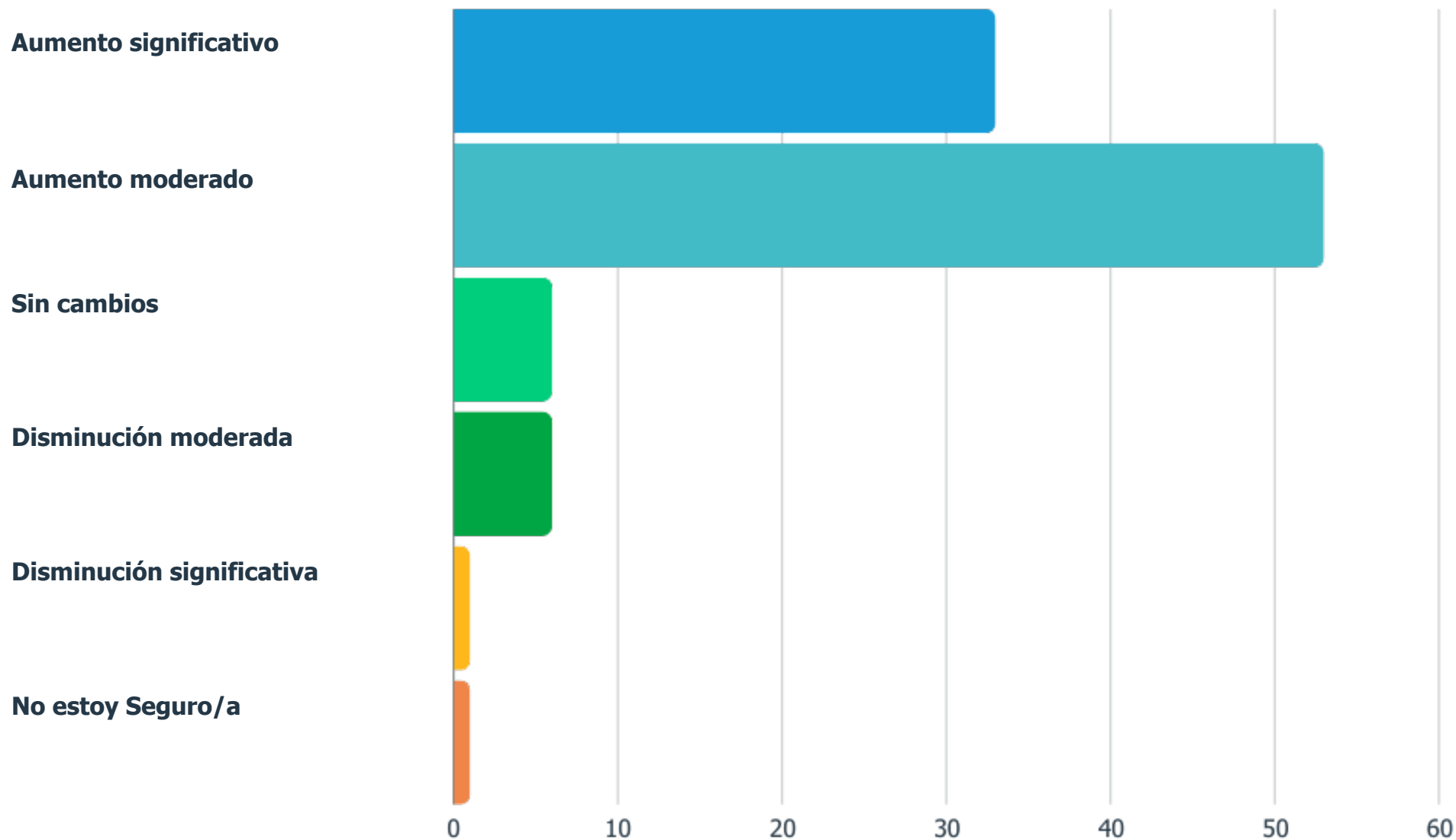
Alteraciones geopolíticas o sociales

Localización de operaciones e infraestructuras de back-end

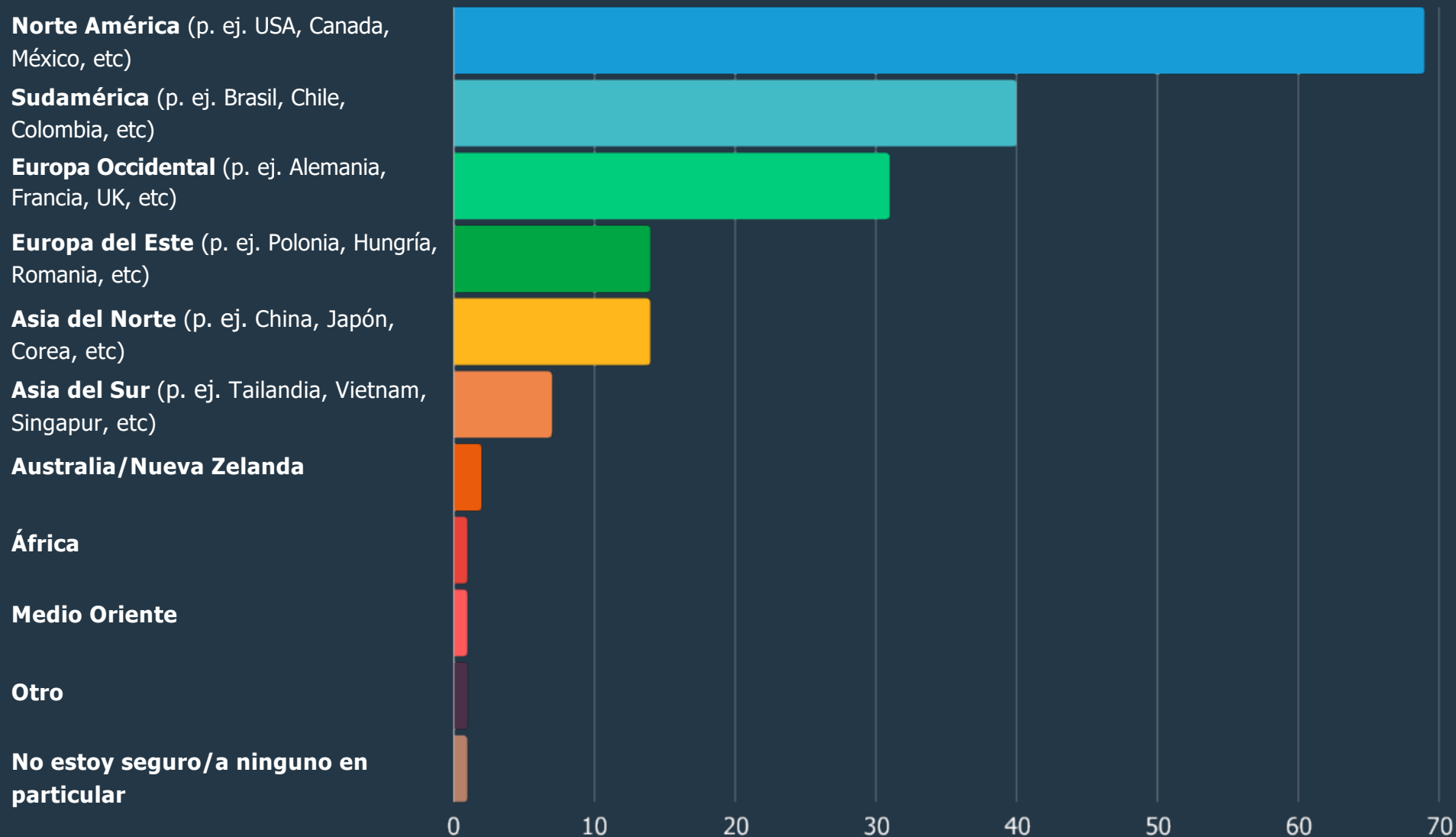
No estoy seguro / nada en particular



Cree que aumentarán o disminuirán las empresas que se expandan al extranjero en los próximos 12 meses en comparación con el año anterior?



¿A cuál de las siguientes regiones o países, en su caso, estaría considerando expandirse su empresa? (Seleccione todos los que procedan)



¿Cuál de los siguientes factores, en su caso, haría más atractivo un país para la expansión internacional? (Seleccione hasta tres)

Acuerdos comerciales favorables (p. ej. zonas de libre comercio, asociaciones diplomáticas o tratamiento arancelario preferencial)

Políticas fiscales favorables

Infraestructura tecnológica y digitalización

Apoyo gubernamental (p. ej. subvenciones, incubadoras y programas de tutoría)

Alineación con la estrategia de crecimiento a largo plazo (p. ej. inversión regional en sectores específicos)

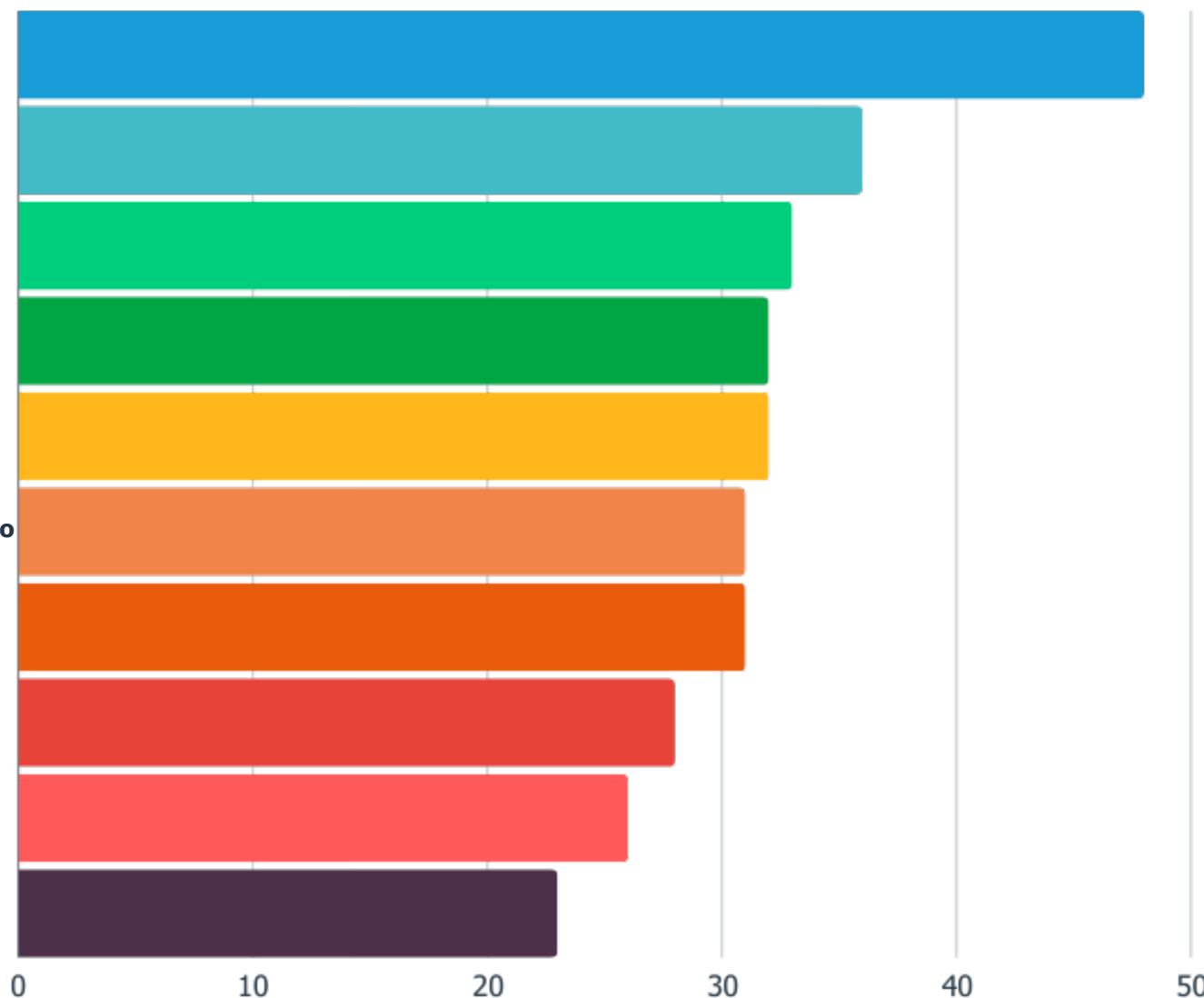
Perspectivas futuras de crecimiento económico

Similitud cultural y lingüística con las operaciones existentes

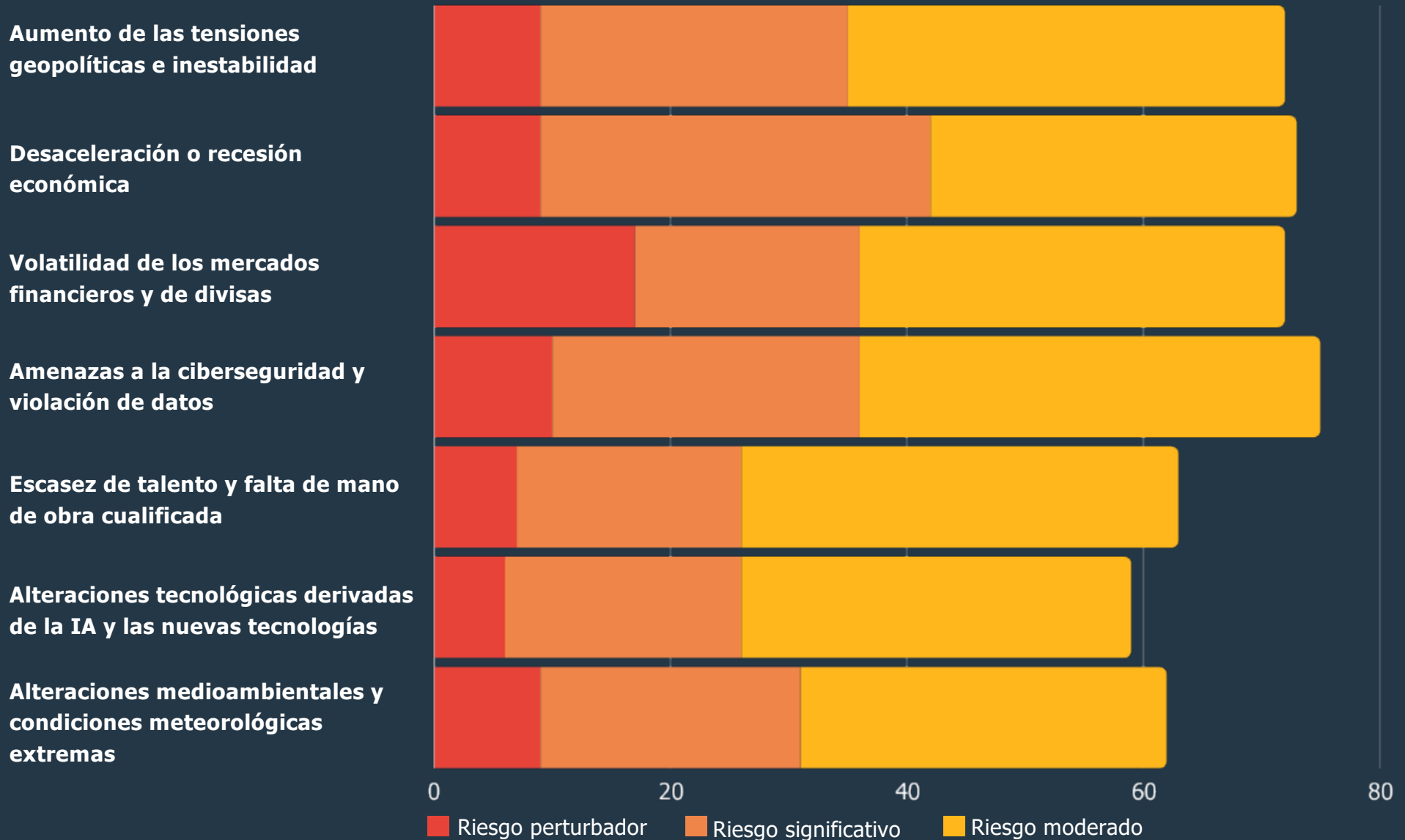
Entorno normativo transparente

Capacidades y talento (p. ej. disponibilidad de talento local y apertura a la inmigración de talento cualificado)

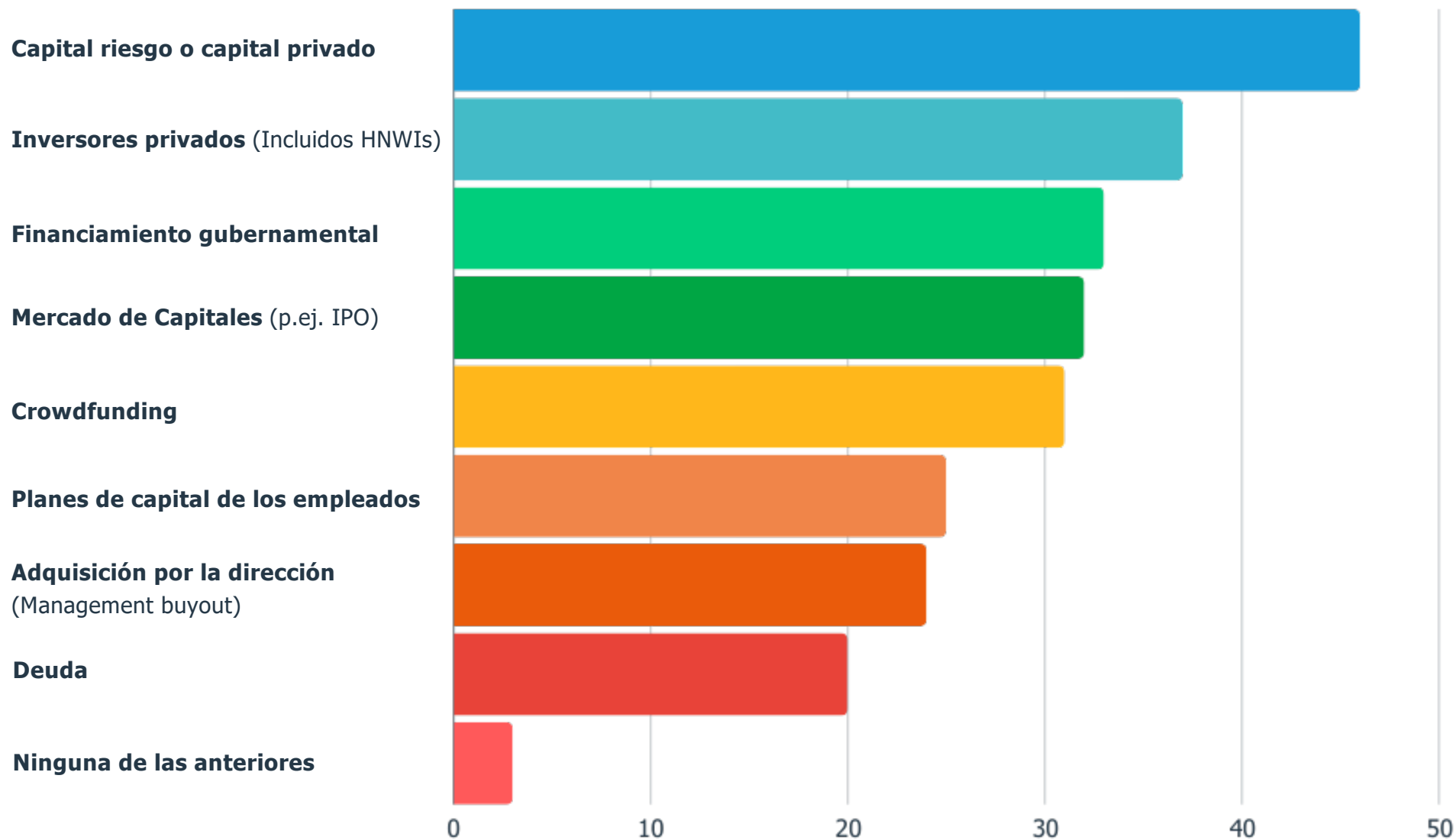
Proximidad geográfica a las operaciones existentes



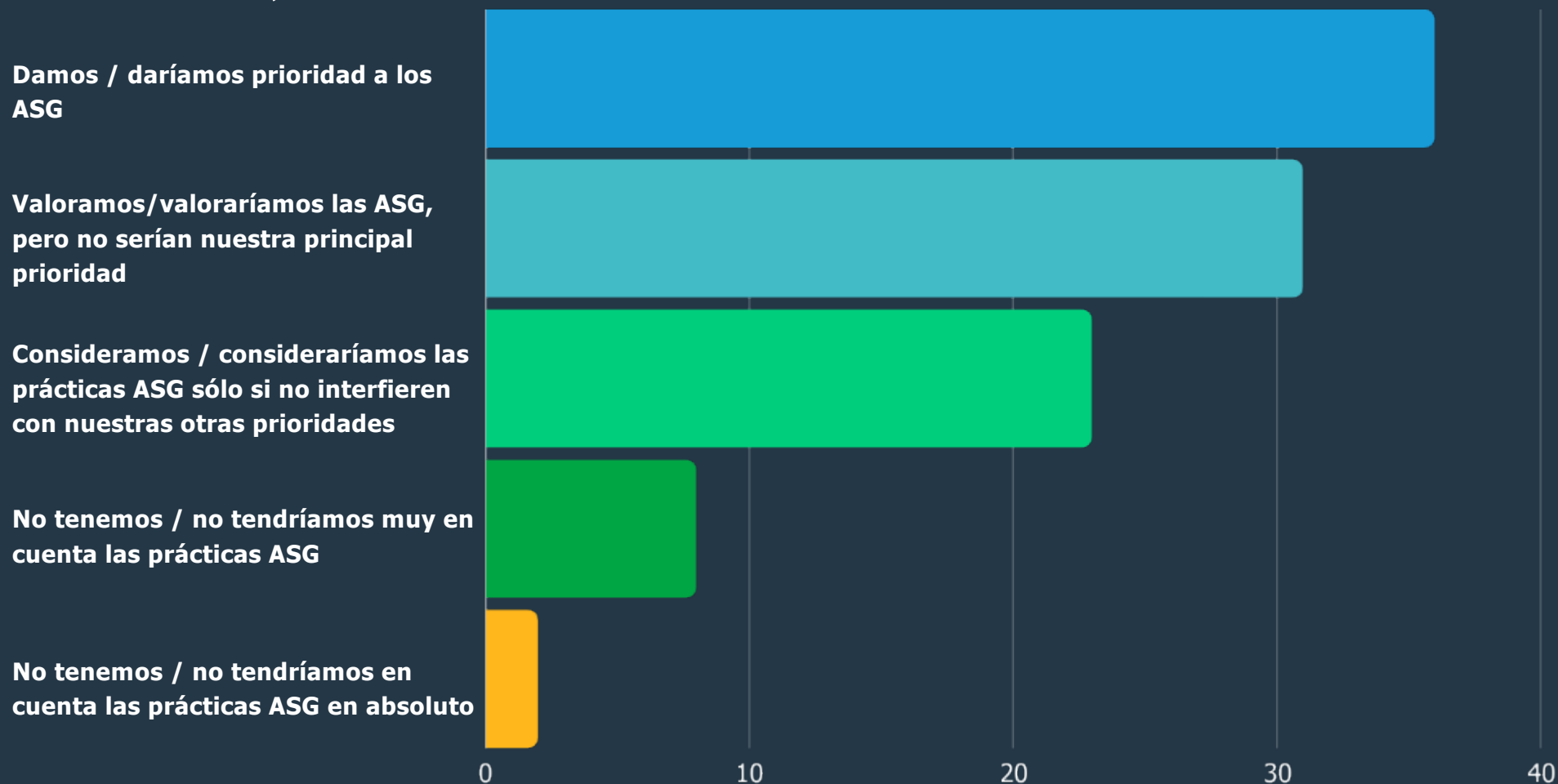
¿Cuál de los siguientes factores plantea el mayor riesgo para la expansión internacional de su empresa o para la expansión internacional prevista?



¿Cuál de los siguientes tipos de capital de crecimiento es más probable que su empresa considere, o haya utilizado, para hacer crecer su negocio a escala internacional? (Seleccione todos los que procedan)



A la hora de evaluar posibles nuevos mercados para su expansión, ¿en qué medida tiene o tendría en cuenta las prácticas medioambientales, sociales y de gobernanza (ASG) del país o región? (Seleccione la opción más adecuada)

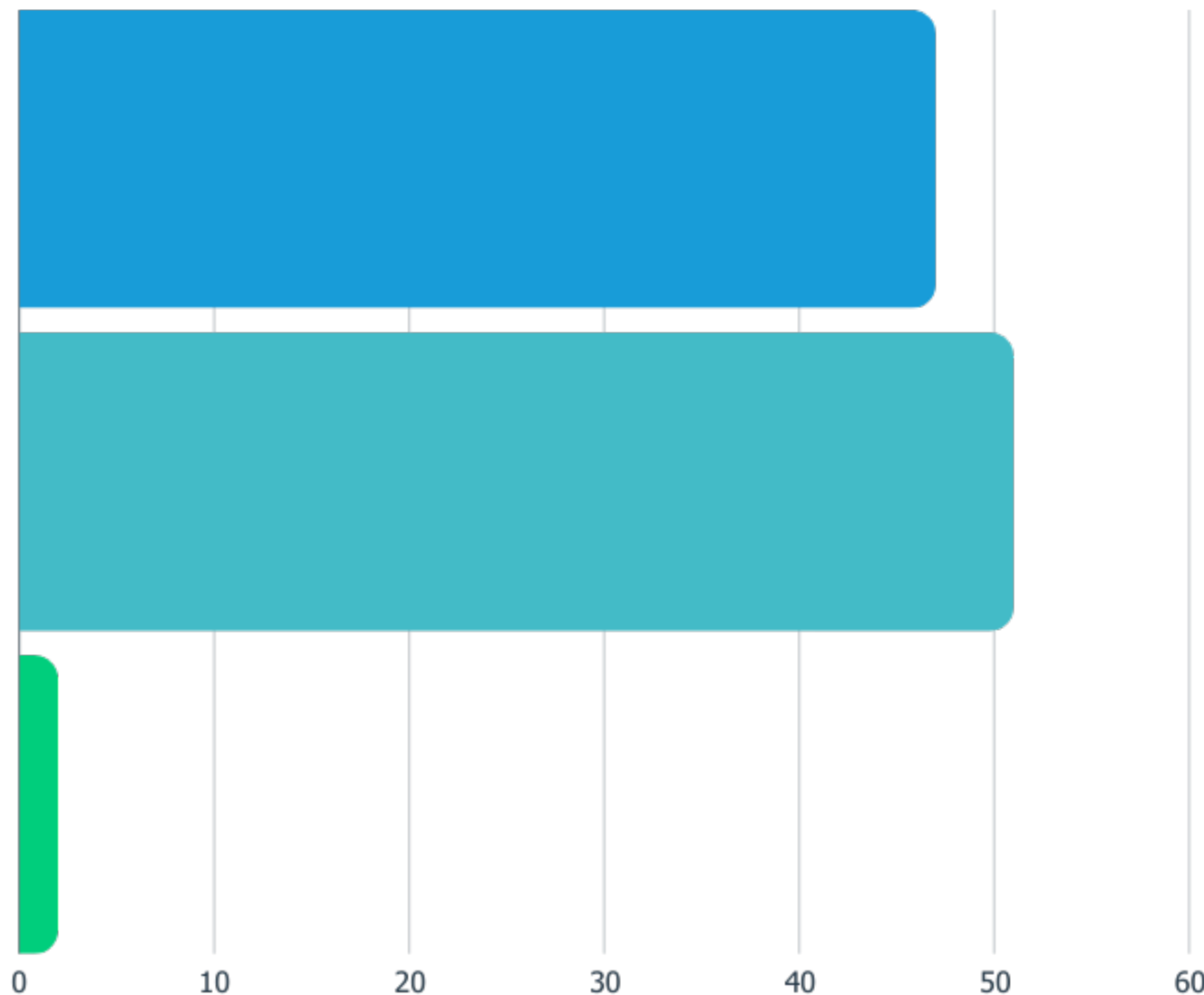


¿Hasta qué punto confía en su conocimiento de las normas fiscales internacionales (por ejemplo, precios de transferencia, IVA) que rigen las empresas multinacionales?

Muy seguro: Conozco a fondo las normas fiscales internacionales y sus implicaciones para las empresas multinacionales.

Seguro: Conozco bien los principios fundamentales y puedo desenvolverme en situaciones habituales, pero es posible que necesite asesoramiento externo en situaciones complejas.

No muy seguro: Mi conocimiento de las normas fiscales internacionales es limitado y recorro en gran medida a asesores externos para obtener orientación y análisis.



¿En qué medida está de acuerdo o en desacuerdo con la siguiente afirmación: "Me siento preparado para aprovechar las ventajas de la IA en las operaciones empresariales globales en los próximos dos años"?

